

**REGULAMIN
PROMOCJI DLA DORADCÓW HANDLOWYCH IVECO
SALESMAN CLUB 2022**



1. POSTANOWIENIA OGÓLNE

- 1.1. Organizatorem Programu Promocyjnego „Salesman Club” dla handlowców / przedstawicieli handlowych dystrybutorów produktów i usług Iveco (zwanego dalej **Promocją**) jest Albedo Marketing sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu (60-623), przy ul. Góralskiej 3, zarejestrowana w Sądzie Rejonowym Poznań-Nowe Miasto i Wilda w Poznaniu VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego KRS nr 0000125373, kapitał zakładowy 100 000 zł, NIP 779-21-83-071 (zwana dalej **Organizatorem**).
- 1.2. Organizator działa na zlecenie Iveco Poland sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (02-681), przy ul. Wyścigowej 6, zarejestrowanej w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy XIV Wydział Gospodarczy KRS nr 0000028928, NIP 526-10-33-573 (zwanej dalej: **Iveco**).
- 1.3. Organizator jest przyrzekającym nagrodę w rozumieniu art. 919 kodeksu cywilnego.
- 1.4. Promocja trwać będzie w dniach od 1 stycznia 2022 roku do 31 grudnia 2022 roku na obszarze Rzeczypospolitej Polskiej. Jest ona podzielona na 8 etapów, pierwszy trwający od 1 stycznia do 31 maja, każdy kolejny rozpoczynający się pierwszego dnia miesiąca, a kończący się ostatniego dnia miesiąca..

W przypadku pracowników działu sprzedaży Heavy Team promocja trwać będzie w dniach od 1 czerwca 2022 roku do 31 grudnia 2022 roku na obszarze Rzeczypospolitej Polskiej. Jest ona podzielona na 7 etapów, pierwszy trwający od 1 czerwca do 30 czerwca, każdy kolejny rozpoczynający się pierwszego dnia miesiąca, a kończący się ostatniego dnia miesiąca.

Decyzją Organizatora Promocja może zostać przedłużona o czym Uczestnicy zostaną powiadomieni drogą e-mailową.

- 1.5. Promocją objęte są produkty i usługi oferowane przez Iveco Polska sp. z o.o. Wytypowanie produktów i usług promocyjnych objętych premiowaniem (zwanym dalej **Produktami Promocyjnymi**) odbędzie się odrębnie dla każdego z etapów Promocji opisanych w pkt 1.4. i może zostać zmienione w każdym momencie trwania Promocji. Produkty Promocyjne dzielą się na 3 grupy (zwane dalej **Grupami Produktowymi**):

- a) Sprzedaż,
- b) Opcje,
- c) Kontrakty,

Aktualne wysokości premii za sprzedaż poszczególnych Produktów Promocyjnych zostały opisane w Regulaminie Wysokości Premii Iveco, stanowiącym Załącznik nr 1 do niniejszego Regulaminu.

Uczestnikami Promocji mogą być tylko:

- sprzedawcy pojazdów nowych (w tym również kierownicy z osobistymi/indywidualnymi celami sprzedaży);
- sprzedawcy pojazdów używanych (w tym również kierownicy z osobistymi/indywidualnymi celami sprzedaży);
- pracownicy BOK,

zatrudnieni w Iveco lub w punktach dystrybucyjnych współpracujących z Iveco (dalej: **Punkty Dealerskie**) oraz osoby dokonujące sprzedaży Produktów Promocyjnych Iveco w imieniu i na rzecz Iveco lub Punktów Dealerskich na podstawie innego stosunku prawnego (zwani dalej **Uczestnikami**). Ostateczną decyzję o przyjęciu do programu podejmuje Iveco.

- 1.6. Promocja ma na celu nagradzanie Uczestników, którzy dokonują sprzedaży Produktów Promocyjnych.
- 1.7. Informacje na temat Promocji udostępniane będą poprzez materiały informacyjne, a także niniejszy Regulamin, który umieszczony jest na stronie internetowej www.program.iveco.pl, do której dostęp Uczestnik uzyskuje po przesłaniu deklaracji (szerzej opisana w pkt. 2.1. niniejszego regulaminu).
- 1.8. Udział w Promocji jest dobrowolny. Z jednego Punktu Dealerskiego w Promocji może wziąć udział kilku Uczestników.
- 1.9. W Promocji nie mogą brać udziału pracownicy firmy Albedo Marketing Sp. z o.o. oraz członkowie ich rodzin, jak również inne osoby biorące bezpośredni udział w organizacji Promocji. Przez członków najbliższej rodziny, o których mowa powyżej rozumie się: rodziców, opiekunów prawnych, rodzeństwo, małżonków, rodziców małżonków i osoby pozostające w stosunku przysposobienia z pracownikiem.

2. ZASADY PROMOCJI

- 2.1. Uczestnicy, aby przystąpić do Promocji, są zobowiązani prawidłowo wypełnić Deklarację Uczestnictwa – zgłoszenie uczestnictwa w programie „Salesman Club” (zwaną dalej **Deklaracją**):
W formie elektronicznej za pośrednictwem strony www.program.iveco.pl.

Prawidłowe wypełnienie Deklaracji polega na czytelnym i kompletnym wskazaniu wszystkich zawartych na niej danych.

- 2.2. Promocja dla Uczestników opiera się na premiowaniu dokonanej przez Nich sprzedaży Produktów Promocyjnych.
- 2.3. Każda dokonana przez Uczestnika sprzedaż Produktów Promocyjnych w ilości jednej sztuki daje Uczestnikowi możliwość otrzymania premii (zwaną dalej **Premią**) w wysokości minimum 1 zł brutto. Informacja o wysokości premiowania wytypowanych Produktów Promocyjnych w danym etapie będzie każdorazowo dostępna na stronie internetowej www.program.iveco.pl.
- 2.4. Informacje o wysokości sprzedaży Produktów Promocyjnych będą przekazywane Organizatorowi poprzez:
 - a) Punkty Dealerskie za pomocą systemu CRM Iveco,
 - b) Uczestników na stronie www.program.iveco.pl,
 - c) Inny wskazany przez Organizatora sposób.

Sprzedaż niezadeklarowana zgodnie z powyższymi punktami lub zadeklarowana błędnie nie będzie brana pod uwagę przy naliczaniu Premii.

- 2.5. Uczestnik zobowiązany jest do regularnej rejestracji sprzedaży w systemie CRM lub na platformie Programu. Uczestnik traci możliwość uzyskania premii, jeżeli nie zarejestruje sprzedaży maksymalnie w ciągu 5 dni od daty realnej sprzedaży.

Data realnej sprzedaży oznacza odpowiednio dla:

- Grupa Produktowa SPRZEDAŻ – data uruchomienia gwarancji w SAP,
- Grupa Produktowa OPCJE – data uruchomienia gwarancji w SAP,
- Grupa Produktowa KONTRAKTY - data zawarcia umowy z klientem na usługi

- 2.6. Naliczenie wysokości Premii dla każdego z Uczestników w każdym z etapów odbywać się będzie na podstawie informacji o wysokości premiowania Produktów Promocyjnych zawartej na stronie www.program.iveco.pl.

- 2.7. Informacja o wysokości sprzedaży dokonanej przez Uczestnika w danym etapie Promocji zostanie udostępniona na indywidualnym koncie Uczestnika, dostępnym po zalogowaniu na stronie www.program.iveco.pl. Następnie wysokość sprzedaży zostanie zweryfikowana przez Iveco. Po pozytywnej weryfikacji sprzedaży na koncie Uczestnika zostanie udostępniona informacja o wysokości zdobytej Premii w danym etapie Promocji. Za sprzedaż, która zostanie zweryfikowana negatywnie, Organizator nie wypłaca Uczestnikowi Premii.
- 2.8. Warunkami pozytywnej weryfikacji sprzedaży dla każdej Grupy Produktowej są:
- a) Opcje:
 - i. stosowne dokumenty zostały podpisane przez Uczestnika bądź innego reprezentanta Punktu Dystrybucyjnego oraz klienta końcowego,
 - ii. gwarancja na pojazd, w ramach którego został sprzedany Produkt Promocyjny, została aktywowana w systemie SAP Iveco,
 - b) Kontrakty Serwisowe i przedłużona Gwarancja:
 - i. Rok startu gwarancji pojazdu musi być równy rokowi w którym obowiązuje Promocja (czyli np. w 2022 roku Premie mogą być wypłacane tylko dla pojazdów dla których gwarancja została uruchomiona też w 2022 roku).
 - ii. Kontrakt Serwisowy może zostać zaakceptowany tylko wtedy, kiedy stosowne dokumenty zostały podpisane przez klienta i Iveco Poland, a kontrakt został wpisany do systemu SAP Iveco do 28/02 następnego roku w którym występuje promocja (czyli np. kontrakt podpisany w 2022 roku musi zostać załadowany do systemu SAP najpóźniej do końca lutego 2023 roku),
 - iii. przedłużona Gwarancja może zostać zaakceptowana tylko wtedy, gdy stosowne informacje zostały wpisane do systemu SAP Iveco do 28/02 następnego roku w którym występuje promocja (czyli np. kontrakt podpisany w 2022 roku musi zostać załadowany do systemu SAP najpóźniej do końca lutego 2023 roku),
 - iv. Sprzedaż Kontraktu Serwisowego musi być do klienta Retail (kontrakty sprzedane do klientów KA są wyłączone z programu),
 - v. Kontrakt nie może być w pełni subsydiowany przez IVECO Poland (cena kontraktu dla klienta nie może być niższa niż 1 EUE).
 - c) Sprzedaż Pojazdu:
 - i. pojazd ma aktywowaną gwarancję w systemie SAP Iveco.
- 2.9. Aby sprzedaż Produktu Promocyjnego została zaakceptowana, warunki pozytywnej weryfikacji sprzedaży tego Produktu Promocyjnego, opisane w pkt 2.8 regulaminu, muszą zostać spełnione najpóźniej do dnia 28.02.2023 r,. Po tym dniu sprzedaż nie spełniająca warunków określonych w pkt 2.8 regulaminu, zostanie zweryfikowana negatywnie, a uczestnikowi nie zostanie za tę sprzedaż naliczona i wypłacona Premia.
- 2.10. Premia będzie gromadzona na indywidualnym koncie uczestnika od momentu Jego przystąpienia do Programu. W chwili przystąpienia do programu Uczestnik nabywa prawo do wypłaty należnych bonusów. Wypłata premii zostanie zawieszona dla wszystkich Uczestników programu w przypadku rozpoczęcia przez IVECO kolejnej edycji testów wiedzy. Odblokowanie wypłaty premii odbywa się indywidualnie dla każdego Uczestnika w przypadku, gdy:
- 2.10.1 Uczestnik otrzyma pozytywną ocenę wiedzy ze szkoleń kontraktów serwisowych ELEMENTS oraz
 - 2.10.2 Uczestnik otrzyma pozytywną ocenę wiedzy ze szkoleń produktowych.
- W trakcie trwania blokady wypłaty premii Uczestnik ma możliwość rejestracji sprzedaży w programie, a za zaakceptowaną sprzedaż będą uczestnikowi naliczane premie. Premie naliczone w trakcie trwania blokady wypłaty premii zostaną Uczestnikowi wypłacone dopiero po spełnieniu warunków opisanych w pkt 2.10.1 oraz 2.10.2.
- 2.11. Środki zgromadzone na koncie uczestnika, który nie spełnił wymagań określonych w punkcie 2.10 niniejszego Regulaminu będą weryfikowane raz w roku, dwa miesiące po na zakończeniu promocji tj. 28 lutego 2023 r. Uczestnik, który w trakcie trwania Promocji nie spełni wymagań określonych w punkcie 2.10, traci prawo do środków zgromadzonych na swoim koncie.

- 2.12. Iveco organizuje kursy, które stanowią także podstawę do weryfikacji wiedzy produktowej. Oznacza to, iż po każdej sesji kursu przyznawany jest nowa całkowita ocena wiedzy produktowej (patrz punkt 2.10.1 i 2.10.2 powyżej), będący sumą wszystkich wcześniejszych wyników, zgodnie z wynikiem osiągniętym w danej sesji kursu.

3. NAGRODY

- 3.1. Nagrodami w Promocji dla Uczestników są premie pieniężne, których wysokość będzie przyznawana zgodnie z zasadami opisanymi w pkt. 2 niniejszego regulaminu.
- 3.2. Nagrody pieniężne w wysokości zdobytej przez Uczestnika Premii będą zasilaly kartę płatniczą przypisaną odpowiedniemu Uczestnikowi. Każdy Uczestnik Promocji otrzymuje kartę z unikalnym numerem oraz kodem PIN. Zasady korzystania z kart płatniczych opisane zostały w ulotce dołączonej do kart.
- 3.3. Karta płatnicza zostanie zasilona Premią zdobytą przez Uczestnika w danym etapie Promocji nie później, niż 30 dni po zakończeniu tego etapu.
- 3.4. Uczestnik może przystąpić do Promocji w dowolnym momencie jej trwania, przy czym premie liczone są za sprzedaż od dnia, w którym nastąpiła rejestracja uczestnika w promocji.
- 3.5. Organizator przekazuje nagrody pieniężne (Premie) dla Uczestników bez potrącenia podatków. Uczestnik rozlicza się ze zdobytych Nagród na zasadach ogólnych w zależności od formy zatrudnienia. Uczestnicy, którzy pracują na zasadach umowy o pracę otrzymają PIT-11 uwzględniający wszystkie zdobyte nagrody w 2022 roku. PIT-11 zostanie przesłany do Uczestnika najpóźniej do dnia 28.02.2023 r. oraz do właściwego urzędu skarbowego najpóźniej do dnia 31.01.2023 r. Uczestnik dokona rozliczenia podatku dochodowego w zeznaniu za 2022 rok wykazując dochód z innych źródeł (art. 20 ust. 1 ustawy o podatku dochodowym od osób fizycznych). Natomiast Uczestnicy, którzy prowadzą własną działalność gospodarczą, informacje o wartości przyznanych w każdym miesiącu nagród uzyskują na stronie programu www.program.iveco.pl. Na pisemną prośbę uczestnika Organizator prześle uczestnikowi pisemne potwierdzenie zdobycia nagród. Uczestnik jest zobowiązany dokonać rozliczenia otrzymanych nagród w ramach prowadzonej księgowości.

4. POSTĘPOWANIE REKLAMACYJNE DOTYCZĄCE PRZEBIEGU PROMOCJI

- 4.1. Reklamacje, co do przebiegu Promocji mogą być zgłaszane w czasie trwania Promocji, a w przypadku przelania premii na kartę Uczestnika po tym terminie – nie później niż 30 dni od dnia otrzymania premii, jednak nie później niż do 31.03.2023 r, pisemnie na adres Organizatora lub poprzez wiadomość e-mail wysłaną na adres program@iveco.pl. Reklamacje złożone po dniu 31.03.2023 r. uznaje się za niezasadne i nie będą one rozpatrywane.
- 4.2. Prawo złożenia reklamacji przysługuje jedynie Uczestnikowi. Reklamacja powinna zawierać imię, nazwisko i adres Uczestnika, jak również dokładny opis i wskazanie przyczyny reklamacji.
- 4.3. Reklamacje rozpatrywane są przez Organizatora w terminie 30 dni od dnia ich złożenia w sposób określony w pkt 4.1 i 4.2 Regulaminu.
- 4.4. Decyzja Organizatora w przedmiocie reklamacji jest ostateczna i wiążąca. Uczestnik o decyzji Organizatora zostanie powiadomiony pisemnie w terminie 30 dni od złożenia przez niego reklamacji.
- 4.5. Dochodzenie roszczeń na drodze sądowej może nastąpić wyłącznie po wyczerpaniu procedury reklamacyjnej przewidzianej w Regulaminie.

5. OCHRONA DANYCH OSOBOWYCH

- 5.1. Dane osobowe Uczestników będą wykorzystywane zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2016 r. poz. 922, zwaną dalej „Ustawą”), oraz od dnia 25 maja 2018 r. w rozumieniu Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE, zwanego dalej „RODO”
- 5.2. Przedmiotem powierzenia przetwarzania danych osobowych są dane w szczególności obejmujące dane osobowe w zakresie : Imię, nazwisko, adres e-mail, numer telefonu, miejsce zatrudnienia, adres zameldowania, adres korespondencyjny, numer PESEL, numer NIP.
- 5.3. Administratorem danych osobowych uzyskanych w związku z Promocją jest Iveco Poland sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, przy ul. Wyścigowej 6.
- 5.4. Podanie danych osobowych nie jest obowiązkowe, ale niezbędne do wzięcia udziału w Promocji. Każdemu Uczestnikowi przysługuje prawo: dostępu do swoich danych osobowych i otrzymania kopii danych osobowych podlegających przetwarzaniu; sprostowania swoich nieprawidłowych danych; żądania usunięcia danych (prawo do bycia zapomnianym) w przypadku wystąpienia okoliczności przewidzianych w art. 17 RODO; żądania ograniczenia przetwarzania danych w przypadkach wskazanych w art. 18 RODO; wniesienia sprzeciwu wobec przetwarzania danych w przypadkach wskazanych w art. 21 RODO; przenoszenia dostarczonych danych, przetwarzanych w sposób zautomatyzowany.
- 5.5. Organizator jest przetwarzającym dane osobowe w rozumieniu Ustawy oraz przepisów RODO, o których mowa w pkt 5.1.
- 5.6. Warunkiem uczestnictwa w Promocji jest wyrażenie zgody na przetwarzanie swoich danych w zakresie niezbędnym na potrzeby Promocji. Wyrażoną zgodę można w każdym momencie wycofać.
- 5.7. Administrator uprawniony jest do powierzenia przetwarzania danych osobowych między innymi Organizatorowi. Celem przetwarzania danych osobowych jest zarządzanie promocją dla doradców handlowych Iveco.

6. POSTANOWIENIA KOŃCOWE

- 6.1. Organizator zastrzega sobie prawo zmiany Regulaminu w dowolnym momencie w czasie trwania Promocji.
- 6.2. W przypadku jakichkolwiek zmian w danych podanych w Deklaracji Uczestnik jest zobowiązany w ciągu 14 dni od daty zmiany powiadomić o tym pisemnie Organizatora. Organizator nie ponosi odpowiedzialności za ewentualne konsekwencje braku zgłoszenia zmiany danych przez Uczestnika.
- 6.3. Organizator nie ponosi odpowiedzialności za skutki podania przez Uczestnika nieprawdziwych lub niezetelnych danych.
- 6.4. Zgłoszenia nieczytelne, niekompletne zostaną uznane za nieważne i tym samym nie będą brały udziału w promocji.
- 6.5. Organizator nie odpowiada za nieprawidłowości związane z działaniem poczty, firm kurierskich i banku, w tym za: niedoręczenie, opóźnienie w doręczeniu, zniszczenie lub uszkodzenie zgłoszeń.
- 6.6. Przesłanie Deklaracji oznacza jednoczesną akceptację przez Uczestnika postanowień niniejszego Regulaminu.

- 6.7. Uczestnik może zrezygnować z udziału w Promocji w każdym czasie poprzez pisemne oświadczenie złożone na adres Organizatora. Uczestnik rezygnujący z udziału w Promocji otrzyma zdobyte premie stosownie do postanowień Regulaminu. Po złożeniu oświadczenia o rezygnacji z udziału w Promocji premie, do których Uczestnik nabył prawo zgodnie z założeniami niniejszego regulaminu przed złożeniem oświadczenia zostaną Uczestnikowi wypłacone. W przypadku rezygnacji z udziału w Promocji Organizator oraz Iveco Poland sp. z o.o. niezwłocznie usuną dane osobowe Uczestnika udostępnione wyłącznie dla celów Promocji. W momencie zakończenia stosunku pracy / współpracy Uczestnika z Punktem Dealerskim lub z Iveco, Uczestnik automatycznie przestaje być członkiem programu, a zdobyte Premie zostają Uczestnikowi wypłacone według zasad niniejszego regulaminu.
- 6.8. W przypadku naruszenia postanowień Regulaminu przez Uczestnika Organizator uprawniony jest do wykluczenia Uczestnika z udziału w Promocji. Wykluczenie z Promocji powoduje anulowanie zebranych przez Uczestnika Premii.
- 6.9. Uprawnienia wynikające z uczestnictwa w Promocji nie mogą być przeniesione przez Uczestnika na osobę trzecią.
- 6.10. Regulamin Promocji dostępny jest w siedzibie Organizatora.
- 6.11. Wszelkie spory wynikłe z tytułu wykonania zobowiązań związanych z Promocją będą rozstrzygane przez sąd właściwy dla siedziby Organizatora. W sprawach nieuregulowanych w Regulaminie zastosowanie mają właściwe przepisy prawa cywilnego.

Załącznik nr 1



Wysokości bonusów w programie Iveco

Salesman Club Edycja 2022

Poniższa tabela przedstawia wysokość bonusów w PLN w poszczególnych premiowanych grupach produktowych przy sprzedaży samochodów nowych i używanych.

Przy sprzedaży samochodów nowych i używanych.

Samochody NOWE

Dotyczy gamy LEKKIEJ i ŚREDNIEJ

Kategoria	PLN	
Sprzedaż		
EUROCARGO H120 ML120EL / H140 ML120 / H160 ML150; ML160 / H15W ML110W / WS; ML150W / WS (4x4)120-160	1.półrocze: 1.500zł za 5 pojazdów, każdy następny=300zł 2.półrocze: 1.500zł za 5 pojazdów, każdy następny=300zł	
	300	
Opcje		
DAILY	CNG	200
	Minibus	250
	Hi-Matic	100
EUROCARGO	CNG	250
Kontrakty M&R *		
DAILY	S/M/L >=3 lata	200
	XL/2XL/3XL >=3 lata	400
EUROCARGO	S/M/L >=3 lata	250
	XL/2XL/3XL >=3 lata	500

Dotyczy gamy HEAVY (pracownicy HT)

Retail + KAM komunalny			
Opcje			
% realizacji celu	S-WAY ciągnik	S-WAY podwozie, X-WAY, T-WAY	NATURA LGAS
Finansowanie IVECO Capital	800	1 000	1 200
Ubezpieczenieroczne WTW	300	500	500
Ubezpieczenie 3-letnie WTW	900	1 500	1 500
Kontrakty M&R *			
HEAVY	S Life	36-120	0
	M/L/X Llife	36-120	250
	2XL/3XL Life	36-59	700
	2XL/3XL Life	60-120	900

KAM flota			
Opcje			
% realizacji celu	S-WAY ciągnik	S-WAY podwozie, X-WAY, T-WAY	NATURA LGAS
Finansowanie IVECO Capital	600	800	1 000
Ubezpieczenieroczne WTW	200	300	300
Ubezpieczenie 3-letnie WTW	600	900	900
Kontrakty M&R*			
HEAVY	S Life	36-120	0
	M/L/X Llife	36-120	250
	2XL/3XL Life	36-59	700
	2XL/3XL Life	60-120	900

Samochody UŻYWANE - OK TRUCKS	
Kategoria	PLN
Opcje	
DAILY	500
IVECO CAPITAL	250
INSURANCE WTW 2 YEAR	100
INSURANCE WTW 3 YEAR	100
Kontrakty M&R *	
3XL-Life	300
Extended Life	100
EXTRA Extended Life	200

* Kontrakty M&R (nie dotyczy kontraktów płatnych w 100% przez IPL)